



COMMERCIAL (H/F)

LA SOCIETE

Concept Group est une société prestataire en son, lumière, vidéo, distribution électrique, structure et habillage scénique. Elle assure la réalisation technique de prestations pour le spectacle vivant et l'évènementiel d'entreprise, mais aussi la location et la vente de matériel scénique pour tous types de clientèles : associations, mairies, théâtres, festivals, agences de communication, autres prestataires, entrepreneurs, particuliers... Ses 4 agences sont basées à Bordeaux, Toulouse, Brignoles et Cannes.

LE POSTE

Objectif Assurer le développement commercial et l'accroissement des prestations, des ventes et des locations

- Missions**
- Fidéliser notre clientèle existante
 - Développer notre portefeuille clients
 - Prospection téléphonique et physique
 - Analyser les besoins techniques du client
 - Concevoir des solutions techniques les mieux adaptées aux besoins du client
 - Evaluer ces solutions en termes de faisabilité, coûts et délais
 - Etablir des devis par le biais d'un progiciel métier
 - Coordonner les actions entre le client et le service exploitation
 - Participer au démarrage de la réalisation du projet et diffuser les informations nécessaires

Déplacements Réguliers : Prospection, RDV clientèle.

LE PROFIL RECHERCHE

Connaissances

- Bonnes connaissances des caractéristiques du matériel de sonorisation, éclairage, structure et vidéo
-

Expérience

- Expérience dans le secteur de la prestation pour le spectacle et/ou l'évènementiel

Compétences

<ul style="list-style-type: none"> ▪ Sens commercial ▪ Volontaire ▪ Qualité d'écoute ▪ Réactivité ▪ Avoir le goût pour le terrain et le démarchage ▪ Ténacité 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Aisance relationnelle et faculté d'adaptation ▪ Sens de l'analyse ▪ Forte autonomie ▪ Sens de la communication et de l'argumentation
---	---